

Når et ukendt nummer ringer... og det ikke er en sælger! 📞

Du bliver ringet op af et ukendt nummer og har allerede svaret klar: "Nej tak, jeg er ikke interesseret." Du forbereder dig på at afslutte samtalen på under fem sekunder.

Du forventer endnu et salgstrick, endnu et tilbud, du ikke har brug for. Men hvad nu, hvis stemmen i den anden ende i stedet præsenterer dig for en mulighed, du slet ikke havde set komme?

Forleden ringede en af vores headhuntere til en kandidat, som efter et øjeblikks stilhed sagde: "Okay... det her havde jeg ikke set komme!" Og pludselig var en spændende samtale i gang.

Og det er præcis dét, vi elsker ved headhunting. Mange af dem, vi kontakter, leder ikke aktivt efter et nyt job. De trives og har ikke overvejet at skifte, men en god dialog kan få dem til at tænke: Er jeg egentlig det rette sted? Udvikler jeg mig i den rigtige retning?

Headhunting handler om at bygge bro mellem talent og muligheder. Vi skaber refleksion og åbner døre, som kandidater måske ikke selv havde tænkt på. Nogle finder ud af, at de allerede er det rette sted. Andre opdager nye veje, hvor deres kompetencer og ambitioner kan blomstre endnu mere.

Når en medarbejder skifter til en stilling, hvor de trives og udvikler sig, vinder alle. Kandidaten, den nye virksomhed og endda den tidligere arbejdsgiver, som får mulighed for at finde en profil, der passer endnu bedre.

Så næste gang telefonen ringer fra et ukendt nummer... måske er det ikke en sælger. Måske er det starten på dit næste karriereeventyr.

Har du nogensinde fået et uventet opkald fra en headhunter? Hvordan reagerede du? Del din oplevelse i kommentarfeltet! 🙌